



Technischer Sachbearbeiter Verkauf / Verkaufsdienst (Industrie) 100 %

Sie schätzen den direkten Kundenkontakt und möchten Ihre Stärken im technischen Verkaufsdienst bei uns einbringen?

Die **Kull-Laube AG** ist ein schweizweit tätiges Handelsunternehmen für hochwertige technische Produkte im Einsatz in Gewerbe und Industrie. Unsere Sortimentsschwerpunkte liegen in den Bereichen Wälzlager, Dichtungs- und Antriebstechnik.

Als inhabergeführtes Schweizer KMU pflegen wir langjährige Kundenbeziehungen und legen grossen Wert auf kompetente Beratung, Zuverlässigkeit und kurze Entscheidungswege. Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung eine engagierte, technisch versierte und kundenorientierte Persönlichkeit.

Ihr Aufgabenbereich:

In dieser vielseitigen Funktion beraten und betreuen Sie unsere Kunden im Tagesgeschäft und sorgen dafür, dass Anfragen, Offerten und Aufträge zuverlässig und effizient abgewickelt werden. Dabei arbeiten Sie eng mit unserem Verkaufs-, Einkaufs- und Logistikteam zusammen. Die Aufgaben im Einzelnen:

- **Kundenberatung und Auftragsabwicklung:**
 - Telefonische, schriftliche und persönliche Beratung und Betreuung unserer Kunden schweizweit (DE/FR)
 - Entgegennahme von Bestellungen und selbständige Abwicklung von Kundenaufträgen von A–Z
 - Überwachung von Lieferterminen und Materialrückständen sowie Rücksprache mit der Kundschaft
- **Offertwesen und Lieferantenabklärungen:**
 - Erstellen von Offerten sowie deren Nachbearbeitung
 - Preis- und Lieferterminabklärungen bei Lieferanten sowie Kalkulation von Angeboten
- **Kundenpflege und Zusammenarbeit im Team:**
 - Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und Unterstützung bei der Neukundengewinnung
 - Bearbeitung von Reklamationen, Rücksendungen und Ersatzlieferungen
 - Enge Zusammenarbeit mit dem Verkaufs-, Einkaufs- und Logistikteam

Ihr Profil:

Sie verfügen über ein gutes technisches Verständnis und schätzen eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit Kundenkontakt im industriellen Umfeld und fühlen sich in einem dynamischen Tagesgeschäft wohl.

- Technische oder kaufmännische Ausbildung (z. B. Mechaniker, Instandhaltung, technischer Kaufmann)
- Erfahrung im Industrie- oder technischen Umfeld von Vorteil
- Schweizerdeutsch sowie sehr gute Französischkenntnisse in Wort und Schrift (Kundenkontakt Romandie)
- Sicherer Umgang mit ERP-Systemen und MS-Office
- Strukturierte, zuverlässige und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung sowie Teamfähigkeit

Das bieten wir Ihnen:

Bei uns erwartet Sie ein abwechslungsreiches Tagesgeschäft in einem stabilen, familiären KMU-Umfeld mit kurzen Entscheidungswegen, Gestaltungsspielraum sowie einem eingespielten Team.

- **Abwechslungsreiche Tätigkeit:** Spannendes Tagesgeschäft in einer stabilen Branche mit langfristiger Perspektive
- **Kurze Entscheidungswege:** Familiäres Umfeld mit direkter Kommunikation und pragmatischen Lösungen
- **Kollegiales Team:** Erfahrenes, hilfsbereites und eingespieltes Team
- **Attraktive Arbeitsbedingungen:** Flexible Feriengestaltung, gute Sozialleistungen und moderne Arbeitsmittel

Bereit, mit anzupacken und Ihre Erfahrung im technischen Verkauf einzubringen?

Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige, elektronische Bewerbung an Anton Zefaj (anton.zefaj@kull-laube.ch).